

Editorial

La primera noticia del Boletín es la previsión del Ministerio de Fomento de alcanzar una financiación privada de 30.000 millones euros en proyectos de carreteras y ferrocarriles a través de la Sociedad Estatal de Infraestructuras del Transporte Terrestre (SEITT). En el Plan Estratégico de Infraestructuras y Transporte (PEIT) se apunta que los fondos necesarios para su cumplimiento vendrán en un 20% del modelo de participación pública privada (PPP), alcanzando el 50% de las inversiones en puertos, el 25% de las inversiones viarias y en menor medida en inversiones ferroviarias.

Precisamente una de las formas de obtener recursos extras con los que financiar las infraestructuras y su mantenimiento es el cobro de peajes a vehículos pesados por la utilización de las autovías libres de pago. Esta política ha sido seguida por países como Alemania o Austria en sus vías de alta capacidad: a los vehículos pesados de más de 12 toneladas en el caso alemán y de más de 3,5 en el austriaco. No obstante la implantación de este sistema en el primer país estuvo condicionada por los problemas técnicos que supuso su puesta en marcha así como por las protestas protagonizadas por los transportistas. En España la posibilidad de introducir cualquier tipo de tasa o peaje en las autovías o autopistas libres de cargo de titularidad estatal ha sido rechazada por el Ministerio de Fomento.

La financiación privada de las autopistas ha adquirido un enorme impulso en México que ha llevado a las principales concesionarias y constructoras españolas a participar en los procesos de licitación existentes en ese país. La intención del gobierno mexicano es privatizar las 23 autopistas de Farac, el fideicomiso creado por el Gobierno mexicano en 1997 para rescatar la veintena de peajes que quebraron a raíz del estallido de la crisis mexicana de 1995, como fuente de recursos para financiar proyectos.

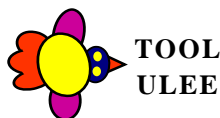
En las ciudades, el tráfico urbano de vehículos privados exige la regulación y control del aparcamiento en superficie que dentro de las políticas de movilidad de numerosas ciudades europeas se utiliza además como un medio para limitar el tráfico. El aparcamiento regulado en superficie se lleva a cabo en gran medida por medio de parquímetros cuyo principal fabricante europeo, Parkeon, ha sido adquirido por Barclays a la firma de capital riesgo Apax.

Otro de los instrumentos de movilidad urbana es la construcción de aparcamientos subterráneos para residentes o de rotación. Sobre estos últimos ha incidido el cambio legislativo derivado de la nueva Ley de Protección de Consumidores y Usuarios que introduce la obligatoriedad de la tarificación por minutos, es decir, en tiempo real, tanto en aparcamientos públicos en régimen de concesión administrativa, como en garajes o estacionamientos privados. Sin embargo, es un hecho el que, en algunos casos, el cambio tarifario ha conllevado el incremento de los precios.

Por otro lado, en relación al tráfico interurbano en carretera se ha seleccionado la noticia de la compra de uno de los tres principales operadores, Continental Auto, por parte de Nacional Express. La compañía adquirida pertenecía desde 1999 al grupo ACS, que ha optado por desinvertir en un mercado maduro y obtener unas plusvalías de más de 500 millones de euros. Dado que Nacional Express es la propietaria del grupo Alsa, se ha creado el primer operador que le permitirá afrontar con mayores garantías el proceso de renovación de las concesiones de transporte interurbano de viajeros en carretera de titularidad estatal que se llevará a cabo entre los años 2007 y 2013.

Por otra parte, en relación con el modo marítimo se recoge la opinión de la patronal de las navieras españolas (Anave) sobre las inversiones en infraestructuras en algunos puertos de titularidad estatal, principalmente en la fachada Norte y Galicia. A su juicio parte de estas inversiones no responden a una previsión realista de incremento de la demanda, son innecesarias para el desempeño de su actividad y al ser financiadas íntegramente con los ingresos que obtiene cada puerto, ese coste tendrá que ser trasladado a los usuarios, vía cánones y tasas portuarias.

Respecto al modo aéreo se recoge la noticia de la intención del operador de bajo coste Ryan Air de realizar vuelos transatlánticos, especialmente después de haberse cerrado el acuerdo de cielos abiertos entre la Unión Europea y Estados Unidos. La liberalización que supone este acuerdo provocará el incremento de la competencia, y consiguientemente, el aumento de las frecuencia de vuelos y la disminución de las tarifas aéreas en un tráfico dominado hasta ahora por las antiguas compañías de bandera.



TOOL
ULEE

Plaza de Manuel Gómez Moreno, 2 (AZCA). 28020 - Madrid. España
Tel.: +34 91 418 34 98 Fax: +34 561 60 54
www.toolulee.es www.transportool.com transportool@toolulee.es

FOMENTO A TRAVÉS DE LA SEIT PREVÉ UNA FINANCIACIÓN PRIVADA DE 30.000 MILLONES**El capital privado da 30.000 millones a Fomento para autovías y ferrocarril**

Después de casi dos años de andadura del Plan Estratégico de Infraestructuras y Transporte (PEIT), Fomento dio ayer a conocer que la sociedad pública Seitt prevé canalizar 30.000 millones de euros de inversión privada en proyectos de carreteras y ferrocarriles, el 12% del gasto total del PEIT, que suma 250.000 millones. (Cinco Días, 10/05/2007).

Fomento prevé proyectos por 30.000 millones junto con la iniciativa privada a través de la SEIT

En la actualidad, y según datos del sector, sólo un 5% de las inversiones en obra pública cuenta con financiación privada, frente al objetivo del 20% que se estableció en el Plan Estratégico de Infraestructuras y Transportes (PEIT) 2005-2020 que Fomento desarrolla con una inversión total de 250.000 millones de euros. (El Economista, 9/05/2007).

La SEITT encauzará 30.000 millones de € de la financiación público privada

El director general de la SEITT ha revelado la voluntad de esta empresa de encauzar los 30.000 millones de euros de inversión en Participación Público Privada (PPP) que se incluyen en el PEIT. “Vamos a intentar dar cauce para que esos 30.000 millones de inversión en PPP se materialicen y contribuyan a la capitalización del sistema de transportes, aumentando la capacidad final de actuación de la Administración”. (Miliarium.com, 11/05/2007).

ESTUDIO SOBRE LA IMPOSICIÓN DE TASAS O PEAJES A LOS CAMIONES EN LAS AUTOVÍAS**Fomento no contempla imponer tasas o peajes a los camioneros en las autovías**

El Ministerio de Fomento aseguró hoy que no se está planteando imponer una tasa o peaje a los camiones por el uso y circulación de las autovías del Estado. En un comunicado indicó que “no tiene previsto, ni en estudio, ni bajo ningún tipo de planteamiento, introducir ningún tipo de tasa o peaje ni para camioneros ni para cualquier otro tipo de usuario de las autovías”. (Europa Press, 04/06/2007).

El Gobierno sopesa cobrar a los camiones por utilizar las autovías

El Ministerio de Fomento está estudiando todas las fórmulas que actualmente existen en el mercado para poder obtener recursos extras con los que financiar nuevas infraestructuras y su mantenimiento. Una de ellas es la posibilidad de cobrar peaje a los vehículos pesados de más de 3,5 toneladas de peso por utilizar las autovías libres de pago de titularidad estatal. (Cinco Días, 04/06/2007).

Estudio elaborado por el Colegio de Ingenieros de Caminos

El Gobierno estudia cobrar peaje a los camiones de más de 3,5 Tm en autovías y autopistas. El Estado podría obtener unos 414 millones de euros de ingresos al año al cobrar un peaje promedio de 0,040 euros por kilómetro recorrido. (Transcamion.es, 04/06/07).

COMPRA DE PARKEON Y POSIBLE SALIDA A BOLSA EN EL AÑO 2012**Barclays compra Parkeon a Apax y estudia su salida al parqué en 2012**

Parkeon cuenta con 140.000 parquímetros instalados en el mundo, de los que 11.000 se encuentran en España. La expansión prevista por la compañía para el próximo lustro pasa por impulsar el empleo del teléfono móvil y de internet en el pago de los parquímetros, ampliar el negocio a todo lo relacionado con la gestión de aparcamiento (incluyendo máquinas expendedoras de billetes en aparcamientos subterráneos y para medios de transporte público) y potenciar su presencia en Estados Unidos. (Cinco Días, 14/05/2007).

Apax to sell Parkeon to Barclays Private Equity

Apax Partners SA has agreed to sell Parkeon, a specialist in on-street parking systems, to Barclays Private Equity for a total consideration of approximately €260m. Parkeon is the former parking and ticketing division of Schlumberger (Altassets, 27/04/2007).

Apax Partners cède Parkeon à Barclays Private Equity

Apax Partners cède l'éditeur Parkeon, spécialisé dans les systèmes de stationnement de voirie, aux fonds gérés par Barclays Private Equity, en échange d'un montant de 260 millions d'euros. En 4 ans, le chiffre d'affaires de la société a progressé de 20%, pour atteindre 150 millions d'euros. Le nombre d'employés est passé de 800 à 900. La transaction reste soumise à l'approbation des autorités de la concurrence. (Journaldunet.com, 27/04/2007).

OPORTUNIDADES EN EL SECTOR DE AUTOPISTAS MEXICANAS POR SU PROCESO PRIVATIZADOR**México tiente a las empresas españolas con la privatización de autopistas**

El Gobierno mexicano renueva el plan de infraestructuras (...) con un gancho muy apetecible para captar a las constructoras españolas. La novedad es que privatiza las autopistas que rescató de la quiebra del tequilazo, que ahora suponen el grueso de los concursos pendientes. Todas las grandes y medianas constructoras y concesionarias analizan esta oportunidad, que requerirá inversiones de más de 4.000 millones. (Cinco Días, 14/05/2007).

FCC se adjudica la construcción de una autopista en México por 400 millones

El grupo constructor ha anunciado que su filial Global Vía se ha adjudicado la concesión de la autopista Nuevo Necaxa-Tehuacán, en México, con una inversión prevista de 400 millones de euros. (El Economista, 29/06/2007).

Constructoras ultiman sus ofertas por la privatización de las autopistas aztecas

Ante la envergadura de la privatización, no es de extrañar que empresas como FCC, Abertis, OHL, Isolux, así como de grandes fondos de inversión extranjeros (...). Según las citadas fuentes, estos grupos ultiman sus ofertas para hacerse con el contrato de explotación durante 30 años de las primeras cuatro concesiones. (Negocios.com, 11/06/2007).

TARIFICACIÓN APARCAMIENTOS POR TIEMPO REAL**La ley obliga a pagar el parking por minutos pero no evita triquiñuelas para cobrar más**

La Ley Reguladora del Contrato de Aparcamiento ofrece un margen de tiempo para la adaptación a las empresas que tengan un concierto público. Para los aparcamientos que operan en régimen de concesión administrativa y para aquellos cuyos aparcamientos dependan de otras instalaciones, como un cine o un centro comercial, no tendrán que cobrar por minuto hasta el próximo 1 de septiembre. (El Ideal de Granada; 03/06/2007).

Aparcas un minuto, pagas un minuto

La nueva Ley de Protección de Consumidores y Usuarios se publicó oficialmente el pasado 30 de diciembre y modifica la ley de 2002 que regulaba el contrato de aparcamiento de vehículos. La principal novedad en los aparcamientos rotatorios es que el precio se facturará por minutos, por lo que está prohibido redondear al alza por fracciones de tiempo no utilizadas. (El País, 01/06/2007).

Los aparcamientos privados deberán facturar por minutos a partir de hoy

Únicamente un 13% de los aparcamientos públicos y el 7% de los privados facturaban hasta ahora por tiempo real desde el primer minuto, según un estudio elaborado por la Organización de Consumidores y Usuarios (OCU) en octubre de 2006. Además, la mayoría redondeaba al alza sus tarifas. (Consumer.es, 01/06/2007).

NATIONAL EXPRESS COMPRA CONTINENTAL AUTO**National Express compra Continental Auto y se hace con el 15% del mercado**

El grupo constructor y de servicios ACS anunció hoy la venta de su filial de transporte por carretera Continental Auto por 660 millones de euros al grupo británico National Express. ACS, que compró en 1999 el 90 por ciento de Continental Auto por 158 millones de euros, obtendrá con la venta una plusvalía antes de impuestos de 510,5 millones de euros. (Elcomerciodigital.com, 27/04/2007).

La británica National Express compra la transportista española Continental Auto

El cierre de la operación está sujeto a la aprobación de las autoridades españolas en materia de competencia. El consejero delegado de National Express (...) “esta transacción encaja perfectamente en nuestra estrategia de utilizar nuestro sólido balance para comprar negocios en mercados clave donde podamos aplicar nuestra gestión y experiencia” agregó. (La Vanguardia, 27/4/2007).

National Express compra Continental Auto

National Express tiene previsto, según anuncia en un comunicado difundido tras la adquisición, mantener como sociedades independientes Alsa y Continental Auto, dada la “fuerza” de ambas marcas y la complementariedad geográfica de las rutas. (Carrilbus, junio/2007).

OPINIÓN DE ANAVE SOBRE ALGUNAS INVERSIONES PORTUARIAS**Los navieros consideran exageradas algunas inversiones portuarias**

El presidente de la Asociación de Navieros Españoles (Anave), Juan Riva, consideró ayer “exageradas” las inversiones en infraestructuras que se están llevando a cabo en la actualidad en algunos puertos públicos, como los de la plataforma cantábrica (entre ellos destacó los casos de Bilbao, Gijón y Ferrol). (Cinco días, 22/06/2007).

ANAVE pide política portuaria racional ante elevada inversión infraestructura

El presidente de la Asociación de Navieros Españoles (ANAVE), Juan Riva, reclamó hoy una política portuaria “estable” y “racional”, ante las “exageradas” inversiones en infraestructuras portuarias, que se trasladan, vía tarifas, a los usuarios y, por tanto, “penalizan el transporte marítimo”. (El Economista, 21/06/2007).

Carlier cree exageradas las inversiones para ampliar los puertos del norte

El director general de la Asociación de Navieros Españoles (Anave), Manuel Carlier, se ha mostrado contrario a las “grandes” inversiones que se están destinando a las ampliaciones portuarias de la fachada atlántica de la Península Ibérica. Carlier asegura que éstas se han llevado a cabo sin tener en cuenta ningún estudio que las respalde y que asegure un crecimiento industrial y un tráfico portuario en la zona capaz de amortizarlas. (Tylog.com, 23/06/2007).

RYANAIR REALIZARÁ VUELOS HACIA ESTADOS UNIDOS**Ryanair tendrá tickets baratos hacia Estados Unidos**

La aerolínea de bajo coste Ryanair planea poner en marcha una aerolínea intercontinental que ofrezca tarifas desde los 12 euros, y cubra algunos destinos en aeropuertos de segundo orden de ciudades como Nueva York, San Francisco, San Diego, Boston, Dallas o Florida, informa Bloomberg. (...) La decisión se ha tomado dos semanas después de cerrarse el acuerdo de cielos abiertos entre Estados Unidos y la Unión (Vuelosbaratos.com, 16/04/2007).

Ryanair to go transatlantic within four years

Mr O'Leary said the cheapest flights for US passengers to be around \$12, but revenues would be increased by sales of food, duty free goods and inflight entertainment. He also said the airline would include a premier class on the service. (RTÉ Business, 12/04/2007).

Ryanair to go long-haul

The transatlantic airline would operate separately from Ryanair, with a different name, and would serve secondary airports in the US, as it does in Europe to save costs. (...) Michael O'Leary told Flight International magazine that the recent Open Skies agreement (...) has paved the way for his carrier to go long-haul. (Times Online, 12/04/2007).

El precio del billete del servicio regular de transporte de viajeros en autobús ha subido un 3,52% desde el pasado 1 de abril, lo que supone un alza de casi un 1% al dato de inflación de 2006 (2,7%). (Autobuses & autocares, mayo 2007).

La propuesta (de modificación de la directiva sobre calidad de los combustibles) obligará a las petroleras a reducir un 10% las emisiones de gases de efecto invernadero (CO2) entre 2011 y 2020 (Asintra, nº 117).

Costa Cruceros inauguró en el Puerto de Barcelona la terminal Palacruceros, que atraerá en 2007 un total de 330.000 pasajeros (Comercio exterior / Transporte y Logística, mayo 2007).

El volumen de negocio del sector de los servicios portuarios ha crecido en España entre 2002 y 2005 una media del 7%, hasta situarse a finales de ese último año en torno a los 3.350 millones de euros. (Mecalux News, junio 2007).

Juan José Hidalgo, fundador de Globalia, participará a título personal con el 25% del capital inicial (valorado en 7,5 millones de euros) de la aerolínea Air Dominicana, recientemente creada junto con fondos de inversión (35%) y el Estado dominicano (40%). (Cinco Días, mayo de 2007).

Albertis registró en el primer trimestre un beneficio neto atribuible de 122,9 millones de euros, lo cual representó un aumento del 35% sobre el mismo período del año pasado, resultado que se debió principalmente al buen comportamiento del negocio de autopistas, que aporta el 75% de los ingresos totales (Cinco Días, mayo de 2007).

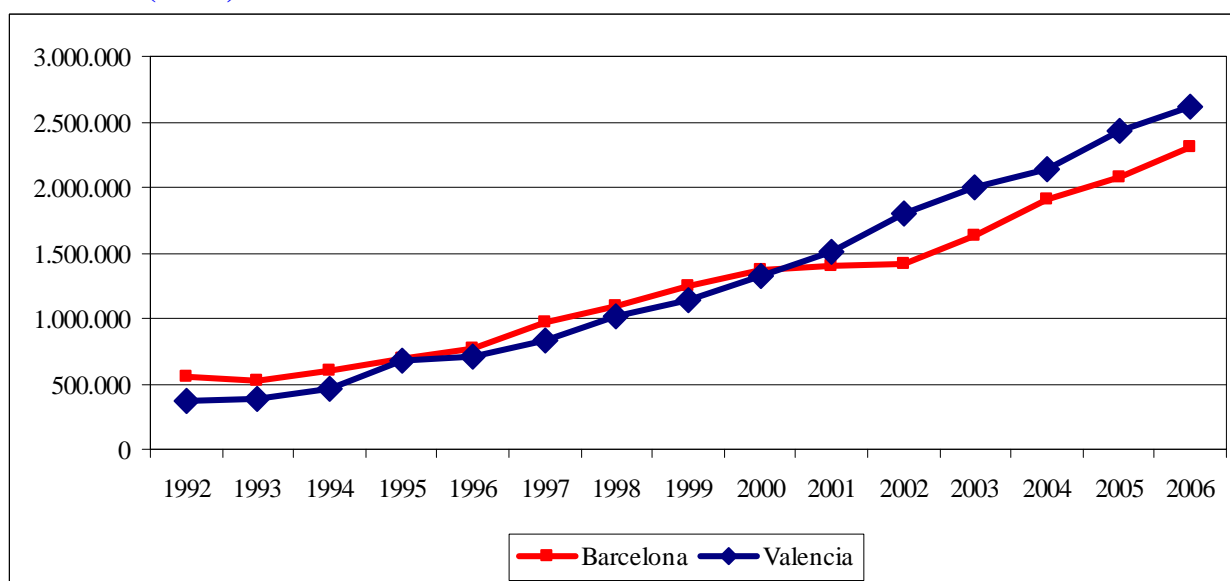
El tráfico de pasajeros por tren en la UE crece el 3,28% durante el año hasta los 6.931 millones. Renfe se sitúa como quinto operador de la UE por viajeros al aumentar un 2% (Cinco Días, Mayo 2007).

Madrid impulsa un plan regional de desarrollo logístico (Plan Director de Infraestructuras Logísticas de la Comunidad de Madrid) al que se destinarán 4.000 millones de euros de inversión. La iniciativa promoverá un megacentro intermodal de 1.500 hectáreas, 7 centros logísticos, la ampliación del centro de carga aérea de Barajas y un triángulo ferroviario (Transporte XXI, mayo de 2007).

La correduría británica Willis se adjudica el seguro de la M-30 de Madrid. El importe del contrato supera el millón de euros y en él participarán las compañías AIG, HDI, Dual Ibérica y Chubb (Cinco Días, abril de 2007).

El tren captó el 1,6% de los contenedores movidos en el puerto de Barcelona en 2006. Se trata de la cuota más baja del ferrocarril en los últimos seis años (Transporte XXI, junio de 2007).

EVOLUCIÓN COMPARADA DEL TRÁFICO DE CONTENEDORES EN LOS PUERTOS DE BARCELONA Y VALENCIA (TEUS)



Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Ministerio de Fomento

Coordinación del número: Oscar Martínez Álvaro
 Comité de Redacción: Oscar Martínez Álvaro, Antonio Morón, Pedro Reixach
 Edición: Pedro Barea, Mónica Ballesteros